

RODAMIENTOS TIGRE S.A.

SKF Distribuidor **SKF**

Av. Cazón 417 (1648) Tigre
749-3278 / 0301

INDUSTRIA

"Sin Industria no hay Nación"

RODAMIENTOS TIGRE S.A.

SKF Distribuidor **SKF**

Av. Cazón 417 (1648) Tigre
749-3278 / 0301

Nuevas perspectivas para los pequeños y medianos empresarios

CREDITOS PARA PRODUCIR



Lic. José Alfredo Borotti
Profesor titular de la Facultad de Ciencias Sociales, Univ. Católica de La Plata
Asesor de PYMES

Se abrió una línea de créditos para las PYMES, financiada por el Ban Interamericano de Desarrollo (BID). Por otra parte el sector del agro podrá acceder a las cédulas hipotecarias del Banco de la Nación. Quien garantizó amplias ventajas.

- **Plata para las PYMES**
El Banco Interamericano de Desa-

rollo financiará una línea de créditos por un monto de 60 millones de dólares, destinados al capital de trabajo y equipamiento de las micro, pequeñas y medianas empresas que tengan una facturación inferior a los US\$ 200.000.

Los montos de operación tendrán un máximo de US\$ 20.000.

Los plazos que se manejan serán de 48 meses como máximo, con una tasa de interés promedio del 13,5% anual. (Tasa mínima 12% - Tasa máxima 15%).

Los bancos participantes ascienden a 22, incluido el Banco Nación. Habrá cobertura nacional, con el Banco Nación participando en aquellas provincias donde no haya bancos privados o provinciales adheridos al programa.

-En la distribución de los recursos entre los bancos participantes se premia a aquellos que prestarán en las provincias de menores recursos.

-El Banco de la Nación destinará la totalidad de los recursos

que perciba de este programa a las provincias de menor desarrollo interno

• Créditos para el agro

El Banco de la Nación lanzó una cédula hipotecaria con el fin de facilitar el financiamiento del sector agropecuario a través del mercado de capitales, a tasas de interés más bajas y plazos más largos que los que actualmente son ofrecidos por las operaciones tradicionales del sector financiero.

Montos: Máximo US\$ 200.000 por grupo económico, hasta el 70% del inmueble rural ofrecido como garantía.

Garantías: Exclusivamente garantía hipotecaria en primer grado.

Plazo: Siete años.

Renta: Dos primeros años: 7,90% luego tasa Libor + 2,90%

Gastos de hipoteca y tasación:

Serán soportados por el Ministerio de Economía. Los gastos de tasación estarán en el orden del 0,10% con un máximo de \$100.

Comisión:

En US\$ 2% sobre el valor nominal de los títulos no amortizados en forma adelantada de cada servicio de renta.

La primera quedará a cargo del Ministerio de Economía.

Tratamiento Impositivo:

Exentas de todo impuesto nacional, la emisión, suscripción, colocación, amortización, cobro de rentas, tenencia y el resultado de su enajenación

PYMES

PRODUCCION E INTEGRACION

Nuestra sociedad industrial se transforma con una inusitada vertiginosidad. El modelo le plantea a las PYMES un mundo económico diferente al de décadas pasadas, donde lo permanente es el cambio.

¿Donde las situaciones de integración son irreversibles!

Donde la creatividad empresarial hoy ocupa un espacio de privilegio.

Hoy más que en otros tiempos parte del sector no vemos que este lugar pueda ser ocupado eficientemente por gran parte de la clase empresarial que lo conduce.

Es que este modelo de economía de empresas, que está generando la nueva arquitectura institucional de la Argentina, parece después de casi cuatro años no es interpretado aún por una parte del sector.

No se visualiza aún en el camino de la integración por el que transitamos propuestas "revolucionarias" de parte de la clase dirigente empresarial vinculadas con el saber hacer de los negocios.

Saber hacer... sin pedir más a la sociedad, de lo que la sociedad puede dar.

El saber producir con las nuevas tecnologías y obtener un máximo de rendimiento para lo cual es necesario un proceso de capacitación que es acumulativo y paulatino, fundamentalmente para aprender a competir.

Hoy más que en otras épocas, la sociedad de los más jóvenes necesitan del **riesgo empresarial**.

Del riesgo emprendedor. Riesgo... Conciencia... y sabiduría empresarial que generen trabajo con condiciones laborales dignas.

Que ayuden a **construir una economía de mercado con justicia social.**

Esta democracia moderna que entre todos estamos diseñando no se construye sobre egoísmos individuales, sino sobre un proyecto cultural vinculado a la

solidaridad presente y futura.

A la voluntad y capacidad de invertir competitivamente en la creación de nuevos puestos de trabajo.

No esperando que todo surja del **principio de subsidiariedad estatal**.

Esto es integrarle el valor y responsabilidad social que tiene el actual modelo de economía social de mercado, donde la competitividad como principio sistemático y dinámico, así planteado por Michael Porter será el resultado construido a través de las estrategias en las que el Estado y el sector privado, realizan un gran esfuerzo de cooperación.

Este principio de las ventajas competitivas planteada por Porter es sustancial ya que vincula y reafirma el carácter de la productividad industrial con países, regiones y su grado de desarrollo.

En consecuencia, el gran tema en el progreso económico y social de la década parece encartarse a través de la productividad como resultante de la eficiencia con la que se emplean los recursos físicos y humanos.

• Factores de la productividad con las PYMES

Para una empresa PYME serán:

- * Mano de Obra
- * Inversiones en activo fijo (edificio / equipos / instalaciones)
- * Inversión en capital de trabajo
- * Insumos a transformar
- * Energía

La eficiencia con que se administran estos recursos será un factor fundamental para asegurar la productividad de una PYME.

(Continúa en pag. 8)

(Viene de página 7)

Producción e Integración

En consecuencia posibilitan su crecimiento, su rentabilidad y su reinversión. Pero el éxito de todo plan de mejora de la productividad será el del propio empresario PYME a través de su gestión. El concepto es integral por lo tanto difícil de encarar.

Para lograr niveles de productividad mas elevados en la PYME debemos reevaluar los aspectos vinculados con sus fortalezas y debilidades que afectan su eficiencia.

● Fortaleza de las PYMES

* Alta adaptabilidad a cambios del mercado y del entorno.

* Conducción centrali-

zada y rapidez en su decisión.

* Adecuado espacio para la creatividad e inventiva personal.

* Estructuras simples y de bajo costo.

● Debilidades de las PYMES

* Limitaciones de capital y crédito

* Limitaciones de acceso de tecnologías de avanzada.

* Dificultades para acceder a mercados del exterior.

* Limitaciones para incorporar técnicas y profesionales.

* Dificultades para acceder a la información y la

investigación.

* Falencias de gestión en los niveles superiores.

* Problemas de organización productiva, comercial y administrativa.

* Aislamiento.

* Falta de influencia en el medio.

El PYME deberá realizar su balance estratégico y planificar estrategias que le permitan vencer esas debilidades.

● Instrumentos de política industrial

Ayudando a vencer esas debilidades el Gobierno Nacional a través de la Secretaría de Industria de la Nación ha puesto en marcha en el último año una serie de instrumentos de

política industrial que conviene recordar:

* La ventanilla PYME

* Diferentes tipos de créditos a través de tasas subsidiadas pertenecientes al Programa Trienal de Fomento y Desarrollo para la PYME.

* La puesta en marcha de los Polos Productivos en todo el País.

* Sistemas de reintegros a los fabricantes de bienes de capital.

* Programas Compromiso de Exportación del Régimen de

Especialización Industrial.

* El Centro de Información y Estadística Industrial (CIEI), los Centros de Informa-

ción Provincial (CIP) en 18 provincias del país con 12 delegaciones en el interior de la Provincia de Buenos Aires.

* El Directorio de Empresas PYMES.

* Acuerdos marco firmados entre la Secretaría de Industria de la Nación y la Comunidad Europea para el desarrollo de Programas de reconversión del Sector PYMES.

* Programa Nacional de Calidad y Competitividad con la asistencia técnica y financiera de España que comenzará a funcionar a partir de abril de 1994.

Creditos para las PYMES

FECHAS	CANTIDAD DE CREDITOS		FINALIDAD	
	Desembolsado	Acordados	Bien de Capital	Capital de Trabajo
AL 30 / 11 / 93	14.937		5.909	9.028
Aún no desembolsados		9.497	4.636	4.861

FECHA	MONTOS TOTALES (*)			FINALIDAD	
	Licitados	Desembolsado	Acordados	Bien de Capital	Capital de Trabajo
al 30/11/93	800			380	500
al 30/11/93		520		195	325
Aún no desembolsado			328	153	175

(*) Los valores son en millones de dólares

PROMEDIO POR CREDITO

Bienes de Capital.....Aproximadamente US\$ 33.000 cada uno
Capital de trabajo..... " US\$ 36.000 cada uno

TASA ANUAL DE INTERES: 12%

LICITACION 15/12/93	317 MILLONES DE DOLARES
* Bienes de Capital	162 millones de US\$
* Capital de Trabajo	145 millones de US\$ (Se ofertaron 358,4 millones de US\$)
* Tecnología	10 millones de US\$)
TASA DE INTERES ANUAL: entre 10% y 11%	

TOTAL LICITADO AL 15/12/93.....1.197 millones de dólares
Fuente: Secretaria de Industria



Secretaría de Industria
Subsecretaría de la Pequeña y Mediana Empresa
Dirección Nacional de la Pequeña y Mediana Empresa

VENTANILLA PyMEs: ASISTENCIA A SEGUIR. CRECIENDO

Asesoramiento en temas de:
Créditos PyMEs.

Programa Global de Créditos para Microempresas.
Régimen de Especialización Industrial.
Dumping y Cláusulas de Salvaguardia.
Obligaciones negociables para PyMEs.
Otros temas de interés para las PyMEs.

Teléfonos: 01-349-3658/3564/3569
3566.

Fax: 349-3563

Personalmente: Julio A. Roca 651 3° piso
Sector 1
(1322) Capital Federal

VENTANILLA PyMEs